



Анастасия ШЕВЧЕНКО, юрист

ДОГОВОР ПОСТАВКИ: ПРАВИЛА ОФОРМЛЕНИЯ

В консультации расскажем о нюансах составления договора поставки.

Суть и особенности договора

Основные моменты, касающиеся договора поставки, регулируются ст. 265–271 ХК и ст. 712 ГК. К вопросам, не урегулированным этими нормами, могут применяться положения гл. 54 ГК о договоре купли-продажи.

По договору поставки поставщик обязуется передать (поставить) в установленные сроки покупателю товар, а покупатель – принять этот товар и уплатить за него определенную сумму (ст. 265 ХК).

При этом заключение договора поставки имеет свои **особенности**, которые помогают отличить его от других хозяйственных договоров. В частности:

- по договору поставки товар приобретает для использования **в хозяйственной деятельности** (например, для последующей продажи). А если субъект хозяйствования (далее – СХ) решит реализовать товары не СХ, то осуществить это он должен по правилам, установленным для договоров купли-продажи (ч. 6 ст. 265 ХК);
- обычно моменты заключения договора и его исполнение **не совпадают**;
- для договора поставки характерны **длительность отношений и периодичность заказов**. Так, договор может быть заключен на год, на срок более года (долгосрочный договор) или на иной срок, определенный соглашением сторон. Если срок действия в договоре не определен, он считается заключенным на год (ч. 1 ст. 267 ХК);
- договором может быть предусмотрена как **поставка товара партиями** в определенные периоды (обусловленные сроки), так и **единовременная поставка** (обусловленный срок) (ч. 4 ст. 267 ХК);

- по соглашению сторон в договоре может быть установлен порядок отгрузки товаров любым видом транспорта (ч. 5 ст. 267 ХК).

Стороны и форма договора

Сторонами договора поставки выступают **поставщик** (продавец) и **покупатель**, которые являются СХ, – юрлица либо физлица-предприниматели.

Договор поставки заключается **в простой письменной форме**, но по желанию сторон может быть нотариально удостоверен (ст. 208 ГК). Договор считается заключенным с момента его подписания сторонами, а если стороны решат удостоверить его нотариально – тогда с момента такого удостоверения.

Существенные условия договора

При заключении договора поставки стороны обязаны согласовать его существенные условия (ч. 3 ст. 180 ХК):

- предмет договора (наименование поставляемой продукции). Здесь приводятся характеристика, марка, модель поставляемого товара и т. д.;
- цену договора (устанавливается по договоренности сторон);
- сроки и порядок поставки. Договор может заключаться: на один год, на срок более года (долгосрочный) и на другой срок, определенный сторонами. Также в этом разделе оговаривается периодичность поставок и порядок проведения отгрузки товара;
- качество товара (ст. 268 ХК). Здесь указываются качественные характеристики, которым должен соответствовать товар, а также порядок его возврата при несоответствии таким характеристикам;
- гарантия качества товара и порядок предъявления претензий в связи с недостатками поставленного товара. В этом разделе прописыва-

вается порядок расчета гарантийного срока и его продолжительность, а также порядок устранения выявленных дефектов;

- комплектность поставляемого товара.

По соглашению сторон в договоре поставки могут быть установлены и иные условия, например порядок приемки-передачи товара, условия расчетов между сторонами и т. д.

Предмет договора

Предметом договора поставки может быть товар, который есть у продавца на момент заключения договора или будет создан (приобретен, получен) продавцом в будущем (ст. 656 ГК). Это может быть товар, определенный как родовыми, так и индивидуальными признаками.

Предмет поставки определяется путем отражения в договоре наименования, количества и ассортимента (номенклатуры) товара.



Важный нюанс: общее количество товаров, подлежащих поставке, их долевое соотношение (ассортимент, сортамент, номенклатура) по сортам, группам, подгруппам, видам, маркам, типам и размерам указывается **в спецификации с согласия сторон** (ч. 2 ст. 266 ХК).

Формулировка в договоре может быть следующей: «Товар поставляется Покупателю партиями за цінами, найменуванням, у кількості та асортименті, які відповідають зазначеним у специфікаціях до Договору». Спецификация в данном случае считается неотъемлемой частью договора.

Обратите внимание: качество поставляемого товара должно соответствовать стандартам, техническим условиям, другой технической документации, устанавливающей требования к качеству товаров, или образцам (эталонам), если стороны не определяют в договоре более высокие требования к качеству (ч. 1 ст. 268 ХК). Поэтому в договоре необходимо указать номера и индексы стандартов, технических условий или другой документации, которая будет применяться сторонами при определении качества товаров. Если указанная документация не опубликована в общедоступных изданиях, тогда по требованию покупателя ее копии должны прилагаться поставщиком к экземпляру договора покупателя.

Если же в договоре отсутствуют условия о качестве поставляемых товаров, тогда их качество определяется в соответствии с целью договора

либо исходя из обычного уровня качества предмета договора или общих критериев качества.

Товары следует поставлять комплектно согласно требованиям стандартов, технических условий или преискурантов. В соответствии с ч. 1 ст. 270 ХК в договоре можно предусмотреть поставку с прилагаемыми к комплекту изделиями (частями) или без отдельных, не нужных покупателю изделий (частей), которые входят в комплект.

Цена договора

Как и в любом другом хозяйственном договоре, цена устанавливается **по договоренности сторон** (ст. 632 ГК). Изменение цены после заключения договора допускается только в случаях и на условиях, установленных договором или законом.



Следует знать! Изменение цены в договоре после его выполнения не допускается.

При установлении цены за товар следует исходить из того, будет ли товар поставляться регулярно или это разовая поставка. Цена товара может быть приведена как в самом договоре, так и в спецификации. По общему правилу в договоре цена определяется за единицу товара. Конкретная цена товара указывается в договоре в случае разовой поставки.

А вот если поставки будут носить регулярный характер, целесообразнее приводить **цену товара в спецификациях** к договору (их может быть несколько). Тогда в договоре следует прописать, например, так: «Ціна товару встановлюється в національній валюті України (гривня) і вказується в специфікаціях, які є невід'ємними частинами договору».

? Можно ли в договоре поставки установить цену в инвалютном эквиваленте?

Нормы действующего законодательства определяют национальную валюту Украины как единственное законное платежное средство на территории Украины, при этом **не содержат запрета** на установление цены за товар в инвалютном эквиваленте (ст. 524, 533 ГК).

Рекомендуем цену внутреннего договора поставки установить в инвалютном эквиваленте следующим образом:

- установить цену договора в гривнях и указать ее эквивалент в инвалюте по курсу на дату заключения договора;

- предусмотреть в договоре возможность пересмотра цены в случае изменения валютного курса и необходимость перерасчета покупателем суммы, перечисляемой в оплату поставленного товара, на дату платежа.

Условие о перерасчете цены договора в случае изменений валютного курса можно сформулировать следующим образом (см. **образец 1**).

ОБРАЗЕЦ 1

<...>

2.6. Вартість послуг за цим договором становить 100 000 (сто тисяч) грн., що на дату укладення договору еквівалентно 3 731,34 дол. США за офіційним курсом НБУ.

2.7. У разі зміни офіційного валютного курсу на дату здійснення платежу за договором ціна договору в гривнях підлягає перерахунку виходячи з офіційного курсу НБУ, що діє на дату оплати.

<...>

? Какие можно предусмотреть условия оплаты товара?

Во избежание споров между сторонами в договоре поставки следует указать точный срок оплаты. Так, в ч. 1 ст. 692 ГК сказано, что покупатель обязан оплатить товар после его приемки или получения товаросопроводительных документов. Кроме того, стороны могут предусмотреть в договоре и другие способы оплаты товара, в частности предоплату, рассрочку или отсрочку платежа. Рассмотрим эти способы подробнее.

Способ 1. Предоплата. На практике такой способ оплаты имеет свои риски. Можно столкнуться с ситуацией, когда товар оплачен, но не получен. После этого возникают сложности с возвратом уплаченных денег за неполученный товар. Чтобы обезопасить себя, **рекомендуем** предусмотреть в договоре условие о начислении процентов за пользование чужими денежными средствами в случае нарушения поставщиком срока поставки. Проценты начисляются на сумму предоплаты начиная со дня, когда товар должны были передать покупателю, и до дня фактической его передачи покупателю или возврата ему предоплаты.

Договором также может быть установлена обязанность продавца уплачивать проценты с суммы предоплаты со дня ее получения от покупателя (ч. 3 ст. 693 ГК).

Способ 2. Рассрочка платежа. В договоре необходимо прописать порядок, сроки и размеры платежей (ч. 1 ст. 695 ГК). При этом можно составить график платежей, который будет являться неотъемлемой частью договора.

Способ 3. Отсрочка платежа. В договоре следует:

- четко указать, на какой срок предоставляется отсрочка;
- отдельно прописать цену договора и проценты, которые будут начисляться за предоставленную отсрочку.

Если покупатель просрочит оплату товара, на просроченную сумму должны начисляться проценты – со дня, когда товар следовало оплатить, до дня его фактической оплаты (ч. 5 ст. 694 ГК). Формулировка в договоре может быть такой: «Товар надається з відстроченням платежу під 0,01 %, що нараховується на загальну вартість товару за кожний день, починаючи з наступного дня після фактичної передачі товару і закінчуючи датою фактичної оплати покупцем вартості товару за цим договором». В этом случае речь идет о поставке на условиях товарного кредита, когда товары передаются в собственность на условиях, предусматривающих отсрочку платежа на определенный срок и под процент.

Сроки договора и поставки

Договор поставки может быть заключен как на год, так и на более длительный срок (ст. 267 ХК). Стороны договора вправе выбрать любой срок действия договора, главное – прописать срок действия в самом договоре во избежание спорных моментов. При этом нужно разграничивать срок действия договора и срок поставки и четко определить их в договоре. Стороны могут согласовать в договоре и график поставки (месяц, сутки и др.).

? *Нужно ли во внутренних договорах поставки применять Правила ИНКОТЕРМС?*

Это право, а не обязанность СХ. Согласно ч. 4 ст. 265 ХК при заключении договора поставки стороны могут воспользоваться Правилами ИНКОТЕРМС в любой редакции, согласованной в договоре, в том числе и Правилами Международной торговой палаты по использованию терминов для внутренней и международной торговли в редакции 2010 года. Эти Правила определяют обязанности сторон по перевозке товара от продавца к покупателю, проверке безопасности товара и распределению затрат и рисков между сторонами договора.

Порядок приемки-передачи товара

При составлении договора поставки следует уделить внимание разделу, который будет касаться порядка приемки-передачи товара, в том числе действий покупателя при получении некачественного либо некомплектного товара.

Отдельным приложением к договору можно оформить образец **акта приемки-передачи товара**, который может служить подтверждением того, что был получен некачественный товар.

Кроме того, **рекомендуем** при получении товара ненадлежащего качества либо при его недостатке сразу сделать соответствующую отметку на товаросопроводительных документах (накладных, актах приемки-передачи и т. д.). После подписания этих документов составьте претензию и направьте ее поставщику.

? *Каковы правовые последствия для продавца и покупателя в случае передачи товара ненадлежащего качества?*

Поставщик (производитель) обязан за свой счет устранить дефекты изделия, выявленные в течение гарантийного срока, или заменить товары, если не докажет, что дефекты возникли вследствие нарушения покупателем (потребителем) правил эксплуатации или хранения изделия (ч. 6 ст. 269 ХК).

В случае устранения дефектов в изделии, на которое установлен гарантийный срок, этот срок продлевается на время, в течение которого он не использовался из-за дефекта, а при замене изделия гарантийный срок исчисляется заново со дня замены.

В соответствии с ч. 1 ст. 678 ГК покупатель, которому передан товар ненадлежащего качества, имеет право, независимо от возможности использования товара по назначению, требовать от продавца по своему выбору:

- пропорционального уменьшения цены;
- бесплатного устранения дефектов товара в разумный срок;
- возмещения расходов на устранение дефектов товара.

В случае существенного нарушения требований к качеству товара (обнаружения недостатков, которые нельзя устранить, недостатков, устранение которых связано с непропорциональными расходами или затратами времени, недостатков, которые появлялись неоднократно либо появились вновь после их устранения) покупатель может по своему выбору:

- отказаться от договора и потребовать возврата уплаченной за товар денежной суммы;
- требовать замены товара.

Ответственность сторон

В договоре поставки можно предусмотреть ответственность в виде **штрафа**. Если размер штрафных санкций законом не определен, то согласно ч. 4 ст. 231 ХК они применяются в размере, установленном договором. Размер штрафа можно установить по соглашению сторон – в фиксированной сумме или в процентах к сумме невыполненной части обязательства (например, в размере 20 % суммы задолженности) (ч. 4 ст. 231 ХК).

Согласно ч. 6 ст. 231 ХК **штрафные санкции** за нарушение денежных обязательств устанавливаются в процентах, размер которых определяется исходя из учетной ставки НБУ за все время пользования чужими денежными средствами, если иной размер процентов не предусмотрен законом или договором. А вот за просрочку платежа покупатель уплачивает в пользу поставщика пеню, которая установлена по согласованию сторон и **не может превышать двойную учетную ставку НБУ**, действовавшую в период, за который уплачивается пеня (ч. 2 ст. 343 ХК).

В договор поставки можно включить положение о том, что поставщик несет ответственность за нарушение условий договора об ассортименте товара. Например, если покупатель отказывается от товара, ассортимент которого не соответствует условиям договора, он имеет право не оплачивать его, а если товар уже оплачен – требовать возврата денег.

ОБРАЗЕЦ 2

Договір поставки № 85

м. Львів

25.02.19 р.

Товариство з обмеженою відповідальністю «Марс» в особі директора Сірка Олександра Олексійовича, який діє на підставі Статуту (далі – Постачальник), з однієї сторони, і Товариство з обмеженою відповідальністю «Нептун» в особі Сидоренка Віталія Сергійовича, який діє на підставі Статуту (далі – Покупець), з другої сторони, уклали цей договір (далі – Договір) про таке:

1. Предмет Договору

1.1. Відповідно до Договору Постачальник зобов'язується поставити, а Покупець – прийняти та оплатити товар на умовах, в обсягах і кількості, зазначених в узгоджених і належним чином підписаних сторонами специфікаціях, які є невід'ємною частиною Договору.

1.2. У специфікаціях вказуються: найменування, асортимент, кількість, ціна і вартість товару (додаток 1 до Договору) [додатки не публікуються. – **Ред.**].

1.3. Сторони Договору за погодженням мають право змінити специфікацію.

2. Ціна товару і порядок розрахунку

2.1. Ціна, вартість товару, строки і порядок оплати визначаються відповідно до узгодженої сторонами специфікації.

2.2. Покупець оплачує товар в національній валюті України шляхом перерахування грошових коштів на поточний рахунок Постачальника.

2.3. Якщо при оплаті Покупцем товару неможливо визначити, за яку партію товару здійснюється оплата, тоді перераховані грошові кошти йдуть у першу чергу на погашення заборгованості Покупця перед Постачальником, яка раніше виникла за Договором.

2.4. Покупець зобов'язаний оплатити товар протягом трьох календарних днів з дня його отримання.

2.5. Коригування у порядок розрахунків вносяться сторонами шляхом підписання додаткових угод про внесення змін і доповнень до Договору.

3. Строки і порядок поставки

3.1. Продавець зобов'язується поставити Покупцеві товари, зазначені в Договорі, у строки, наведені у специфікації.

3.2. Разом з товаром Постачальник повинен передати Покупцю документи, передбачені чинним законодавством України (сертифікат якості, сертифікат відповідності, технічний паспорт тощо).

3.3. Перевезення здійснюється транспортом Постачальника та за рахунок останнього.

3.4. Пунктом доставки товару є склад Покупця, розташований за адресою: м. Львів, вул. Лесі Українки, буд. 67.

3.5. Право власності на поставлений товар переходить до Покупця в момент отримання товару від Постачальника за накладною (товарно-транспортною накладною).

4. Якість, кількість та асортимент товару

4.1. Загальна кількість товару, що постачається, одиниці вимірювання та його асортимент визначаються специфікацією.

4.2. Якість товару, що поставляється за Договором, має відповідати вимогам стандартів і технічних умов, установлених для конкретного виду товарів. Документи, що засвідчують якість товару, повинні бути оформлені у порядку, визначеному чинним законодавством.

4.3. У разі поставки Постачальником товару, що не відповідає за якістю стандартам, технічним умовам, зразкам (еталонам) та в асортименті, що не відповідає умовам Договору, Покупець має право відмовитися від приймання і оплати товару, а якщо товари уже оплачені Покупцем – вимагати повернення сплаченої суми.

4.4. Постачальник відпускає товар Покупцю у визначеній специфікацією тарі (упаковці), яка забезпечує його збереження під час транспортування і зберігання згідно з вимогами державних стандартів і технічних умов.

4.5. Кожна упакована частина продукції повинна мати маркування на тарі, упаковці або бирці відповідно до державних стандартів або технічних умов.

5. Відповідальність сторін

5.1. У разі невиконання або неналежного виконання зобов'язань за Договором винна сторона несе відповідальність, визначену Договором та чинним законодавством України.

5.2. Сторона вважається невинуватою і не несе відповідальності за порушення умов Договору, якщо доведе, що вжила всіх залежних від неї заходів для належного виконання Договору.

5.3. У разі затримки з постачанням товару Покупцеві Постачальник сплачує неустойку в розмірі 0,01 %, яка нараховується на вартість товару, за кожний день такого прострочення.

5.4. У разі порушення строків оплати товару Покупець сплачує пеню в розмірі подвійної облікової ставки НБУ, що діє у період, за який сплачується пеня, за кожен день прострочення.

5.5. Сплата неустойки і відшкодування збитків не звільняє винну сторону від виконання своїх зобов'язань за Договором.

6. Внесення змін до Договору

6.1. Якщо інше прямо не передбачено Договором або чинним законодавством України, зміни до Договору можуть бути внесені тільки за домовленістю сторін, яка оформлюється додатковою угодою до Договору.

6.2. Зміни в Договір набирають чинності з моменту належного оформлення сторонами відповідної додаткової угоди до Договору, якщо інше не встановлено самою угодою, Договором або чинним законодавством України.

7. Виришення спорів

7.1. Усі спори, що виникають з Договору або пов'язані з ним, вирішуються шляхом переговорів між сторонами.

7.2. Якщо відповідний спір неможливо вирішити шляхом переговорів, він вирішується в судовому порядку за встановленою підвідомчістю та підсудністю такого спору відповідно до чинного законодавства України.

8. Дія Договору

8.1. Договір вважається укладеним і набуває чинності з моменту його підписання сторонами і скріплення печатками сторін (за наявності).

8.2. Договір діє протягом одного року з моменту його підписання сторонами.

8.3. Закінчення строку дії Договору не звільняє сторону від відповідальності за його порушення, вчинене під час дії Договору.

8.4. Якщо інше прямо не передбачено Договором або чинним законодавством України, Договір може бути розірваний тільки за домовленістю сторін, яка оформлюється додатковою угодою до Договору.

8.5. Договір вважається розірваним з моменту належного оформлення сторонами відповідної додаткової угоди до Договору, якщо інше не встановлено самою угодою, Договором або чинним законодавством України.

9. Прикінцеві положення

9.1. Договір складений у двох примірниках, які мають однакову юридичну силу, по одному для кожної із сторін.

9.2. Зміни, доповнення, додатки та додаткові угоди до Договору після підписання уповноваженими представниками є невід'ємною частиною Договору.

Місцезнаходження і реквізити сторін

<...>

ВЫВОДЫ



Договор поставки заключается в простой письменной форме. При заключении договора стороны обязаны согласовать предмет, цену и срок его действия. Кроме того, в договоре следует указать: сроки поставки, количество, ассортимент (номенклатуру), качество поставляемого товара, его комплектность и т. д.

Стороны могут предусмотреть в договоре поставки такие способы оплаты товара, как предоплата, рассрочка или отсрочка платежа.

В договоре поставки можно прописать ответственность за нарушение его условий в виде штрафных санкций.