

Ярослава ДУБРОВА, консультант із публічних закупівель



ЯКА ТРИВАЛІСТЬ РОЗГЛЯДУ ТЕНДЕРНОЇ ПРОПОЗИЦІЇ?

Відповідно до ч. 4 ст. 28 Закону від 25.12.15 р. № 922-VIII «Про публічні закупівлі» (далі – Закон № 922) строк розгляду тендерної пропозиції, яка за результатами оцінки визначена найбільш економічно вигідною, не повинен перевищувати 5 робочих днів (далі – р. д.) з дня визначення такої пропозиції. Цей строк може бути аргументовано продовжено замовником до 20 р. д. Чи може загальний максимальний строк оцінки пропозицій перевищувати 20 р. д. із дня визначення найбільш економічно вигідної пропозиції? Якими є підстави та процедура продовження цього строку?

Як передбачено ч. 1 ст. 28 Закону № 922, оцінку тендерних пропозицій проводить автоматично електронна система закупівель (далі – ЕСЗ) на основі критеріїв і методики оцінки, зазначених замовником у тендерній документації, та шляхом застосування електронного аукціону.

Після оцінки тендерних пропозицій замовник розглядає їх на відповідність вимогам тендерної документації із переліку учасників, починаючи з учасника, пропозиція якого за результатом оцінки визначена найбільш економічно вигідною (ч. 4 ст. 28 Закону № 922). Строк розгляду такої пропозиції не повинен перевищувати **5 р. д.** із дня її визначення найбільш економічно вигідною.

Водночас згідно із ч. 4 ст. 28 Закону № 922 замовник має право продовжити строк розгляду тендерної пропозиції **до 20 р. д.**, обґрунтувавши це відповідними аргументами.

Підставами для продовження цього строку **можуть бути:**

- необхідність звернутися до відповідного органу чи організації за отриманням даних щодо цієї пропозиції або учасника, зокрема для перевірки достовірності інформації, наданої учасником у пропозиції;
- необхідність аналізу технічного завдання фаховими спеціалістами замовника, зокрема технічними спеціалістами (будівельниками, айтішниками та іншими), якщо серед членів тендерного комітету немає таких спеціалістів. Тобто в замовника можуть створюватися робочі групи для аналізу тих чи інших питань із технічних вимог до предмета закупівлі та технічної час-

тини тендерної пропозиції учасника й надання за результатами аналізу відповідних висновків, рекомендацій для розгляду тендерним комітетом.

А тепер розберемося, як правильно продовжити строк розгляду пропозиції.

Так, згідно з ч. 1 ст. 251 Цивільного кодексу (далі – ЦК) строком є певний період у часі, зі впливом якого пов'язана дія чи подія, яка має юридичне значення.

Важливо: відповідно до ч. 1 ст. 253 ЦК перебіг строку починається з наступного дня після відповідної календарної дати або настання події, з якою пов'язано його початок.

При цьому, якщо строк установлено для вчинення дії, вона може бути вчинена до закінчення останнього дня строку (ч. 1 ст. 255 ЦК).

Отже, строк розгляду тендерної пропозиції починаємо відлічувати з наступного дня після визначення ЕСЗ за результатами аукціону найбільш економічно вигідної пропозиції. І якщо для розгляду пропозиції недостатньо 5 р. д., то ми продовжуємо їх до 20 р. д. (іншими словами, 5 р. д. входять до складу 20 р. д.).

Оскільки продовження цього строку є правом замовника, йому не обов'язково розглядати пропозицію протягом усіх 20 р. д. Він може зробити це раніше.

Увага! Не забуваймо, що закон вимагає у разі продовження строку розгляду тендерної пропо-

зиції ще й оприлюднити повідомлення про це в ЕСЗ.

Що ж стосується того, чи може загальний максимальний строк оцінки пропозицій перевищувати 20 р. д., то варто звернути увагу на такий момент.

Як передбачено ч. 4 ст. 28 Закону № 922, у разі відхилення тендерної пропозиції, яка за результатами оцінки визначена найбільш економічно вигідною, замовник розглядає наступну тендерну

пропозицію із переліку найбільш економічно вигідних.

Тож проведений аналіз показує, що законодавством замовнику надано право продовжувати строк розгляду кожної тендерної пропозиції до 20 р. д., якщо для такого продовження є підстави. Тому якщо, наприклад, у відкритих торгах взяли участь три учасники, то загалом строк розгляду усіх пропозицій може становити 60 р. д. за наявності підстав для продовження строку розгляду кожної із трьох пропозицій до 20 р. д.



ЧИ МОЖНА ДОКУПИТИ ПОСЛУГУ ЗА ПЕРЕГОВОРНОЮ ПРОЦЕДУРОЮ?

Замовник 2008 року уклав ліцензійний договір на надання послуг без проведення відповідної процедури закупівлі (прямий договір), оскільки на той час дія Тимчасового положення про здійснення закупівель товарів, робіт і послуг за державні кошти, затвердженого постановою КМУ від 28.03.08 р. № 274, не поширювалась на випадки, коли предметом закупівлі були послуги за ліцензійним договором. На сьогодні замовнику треба здійснити додаткову закупівлю послуг у того самого постачальника. Чи може він провести переговорну процедуру закупівлі для забезпечення такої потреби?

Закон від 25.12.15 р. № 922-VIII «Про публічні закупівлі» (далі – Закон № 922) набув чинності з 19.02.16 р. та введений у дію для центральних органів виконавчої влади та замовників, що провадять діяльність в окремих сферах господарювання, із 01.04.16 р., а для всіх замовників – із 01.08.16 р.

При цьому згідно із ч. 1 ст. 35 Закону № 922 **переговорна процедура закупівлі** – це процедура, що використовується замовником як виняток і відповідно до якої замовник укладає договір про закупівлю з учасником після проведення переговорів з одним або кількома учасниками.

Одним із таких виняткових випадків є **потреба здійснити додаткову закупівлю** у того самого постачальника з метою уніфікації, стандартизації або забезпечення сумісності з наявними товарами, технологіями, роботами чи послугами, якщо заміна попереднього постачальника (виконавця робіт, надавача послуг) може призвести до несумісності або виникнення проблем технічного характеру, пов'язаних з експлуатацією та обслуговуванням (п. 5 ч. 2 ст. 35 Закону № 922).

Зауважимо, що Закон № 922 не містить обмежень щодо застосування переговорної процедури

закупівлі виключно для закупівлі тих предметів закупівель, які попередньо були закуплені за результатами процедури закупівлі.

З огляду на зазначене **наш замовник** для забезпечення своєї потреби **може провести переговорну процедуру**, якщо має документальне підтвердження підстави для її застосування.

Варто звернути увагу, що в подібних випадках у замовників часто виникає запитання: чи можна пролонгувати укладений раніше договір, забезпечивши у такий спосіб наявну потребу, тобто закупити певний обсяг послуг за пролонгованим договором?

Насамперед нагадаємо замовникам, що метою Закону № 922 є забезпечення ефективного та прозорого здійснення закупівель, створення конкурентного середовища у сфері публічних закупівель, запобігання проявам корупції у цій сфері, розвиток добросовісної конкуренції. При цьому випадки, на які дія Закону № 922 не поширюється, наведено у ч. 3 ст. 2 цього Закону.

На сьогодні **Закон № 922 поширюється** на випадки, коли предметом закупівлі є, наприклад, природний газ, електрична енергія, централізо-